

درآمد بی پایان

نویسنده: علیرضا هزاره

مقدمه

امروزه با پیشرفت تکنولوژی راه های زیادی برای درآمد بیشتر به وجود آمده است که به راحتی با گذاشتن وقت کم در ابتدا بعنوان شغل دوم میتوان از آنها بهره برد تعدادی از این روش ها را در این کتاب قرار داده ام توجه کنید که پشتکار و صبر لازمه موفقیت است استعداد و روشی که دوست دارید انتخاب کنید و شروع کنید

جذب درآمد از طریق اینفلوئنسر مارکتینگ

یکی از بهترین ایده ها برای کسب درآمد غیر فعال، اینفلوئنسر مارکتینگ است. اینفلوئنسر در واقع به معنای تاثیر گذار است. در واقع اینفلوئنسر به کسی گفته می شود که در شبکه های مجازی با استفاده از قدرت تاثیر گذاری که روی مردم دارد، تبلیغاتی را برای اسپانسر ها انجام می دهد و از آن جذب درآمد می کند. با استفاده از تکنیک های تبلیغاتی، برگزاری کمپین تبلیغاتی و اتفاقاتی از این قبیل به جذب درآمد می پردازد. یک بار در شبکه های مجازی به شهرت می رسد (کاشت) و تا یک عمر از آن درآمد زایی می کند (برداشت)

جذب درآمد از طریق ایجاد فروشگاه اینترنتی

شاخه کسب و کار اینترنتی، همیشه برای مدیرانش درآمد های فوق العاده ای به همراه دارد که در بیشتر وقت ها هم غیر فعال است. ساخت یک فروشگاه اینترنتی مثل دیجیکالا، کالاکردی و... یکی دیگر از ایده های خوب برای کسب درآمد های غیر فعال است. همیشه هنگام بررسی ساختار این ایده این سوال ها در ذهن ایجاد می شود؟

مگر این بازار اشباع نشده است؟

ما که نمی توانیم با دیجیکالا رقابت کنیم!

اصلا مگر این فروشگاه درآمدی غیر فعال دارد؟

برای همه این سوال ها پاسخی قانع کننده وجود دارد. خیر! این بازار اشباع نشده است و طبق آخرین آمار، تنها 25% کل فروشگاه های ایران روی فروش آنلاین تمرکز دارند. در جواب سوال دوم باید گفت که نیازی به رقابت با دیجیکالا نیست! هر فرد در شاخه تمرکزی خودش فعالیت می کند. شک نکنید اگر شما یک فروشگاه تخصصی آنلاین برای فروش کفش مردانه داشته باشید، مخاطب برای خرید کفش شما را انتخاب خواهد کرد. چون شما تخصصتان کفش است و دیجیکالا یک فروشگاه کلی و همگانی است. تخصص شما و محصول ویژه ی شما همیشه مخاطب خود را دارد. در جواب سوال سوم هم جواب بله است! شما محصول خود را یک باز در سایت یا صفحات مجازی خود بارگذاری می کنید. با استفاده از تکنیک های دیجیتال مارکتینگ آن را در معرض دید مخاطب قرار می دهید و سال ها آن را می فروشید!

جذب درآمد غیر فعال از طریق فروش دوره های آموزشی

واقعا این مورد یکی از بهترین ها است! ایده برای کسب درآمد غیر فعال که شما نمی توانید باور کنید چه قدر می تواند عالی باشد. شما یک بار محصول آموزشی و دانلودی خود را تولید می کنید، آن را روی سایت خود بارگذاری می کنید، با تکنیک های جادویی سئو آن را بالا می آورید و تمام! تا عمر دارید از آن درآمد های فوق العاده کسب خواهید کرد. یک سوال دیگر در اینجا ایجاد می شود. من چه چیزی را آموزش دهم؟

از توانایی شما برای سوزن نخ کردن، تا توانایی شما روی یک نرم افزار کامپیوتر در اینترنت مخاطب دارد! شما هر کاری را که بلد باشید و بتوانید آن را انجام دهید، می توانید از آن کسب درآمد کنید. چرا که قطعا تعداد زیادی از افراد جامعه آن را بلد نیستند. طبق یک آمار بسیار معروف در آمریکا در سال 2012، بیشتر از 25% مردم آمریکا توانایی های ابتدایی (در حد روشن خاموش کردن) کامپیوتر را ندارند. حالا فکر کنید آمریکا یک کشور جهان اولی و پیشرفته است. در ایران قطعا این عدد بیشتر از 50% است. از این موضوع به نفع خود استفاده کنید و با ایجاد دوره های آموزشی آنلاین، کسب درآمد غیر فعال داشته باشید.

کسب درآمد غیر فعال از طریق بازاریابی معرف یا همان مشارکت در فروش

یکی از جدید ترین روش ها و یکی از جالب ترین ایده ها برای کسب درآمدی بالا و غیر فعال استفاده از مشارکت در فروش یا همان Affiliate Marketing است. این نوع از بازاریابی به این صورت است که شما با استفاده از یک آی دی یونیک و شخصی، محصولات شرکت یا فردی را می فروشید و آن شرکت در ازای هر خرید که با آی دی شما انجام شود درصدی را به شما اختصاص می دهد. شما می توانید با استفاده از این روش جالب که در بسیاری ا سایت های ایرانی مثل دیجیکالا هم پیاده سازی شده است، درآمد غیر فعال داشته باشید. بهترین ایده برای کسب درآمد غیر فعال ایده ای است که کمتر به فعالیت شما نیاز باشد. پس در این کار شما می توانید لینک با آیدی خود را در سایت یا شبکه مجازی خود تبلیغ کنید و بعد از آن فقط موجودی حساب خود را چک کنید.

کسب درآمد از طریق فروش سایت

شاید این مورد کمی عجیب به نظر برسد اما فوق العاده ایده خوبی است. طراحی سایت بیاموزید، سایت های مختلف طراحی کنید و آن ها را به فروش برسانید. همه مردم ما به دنبال چیز های حاضر و آماده هستند و برای سایت آمده ی زیبا و حرفه ای که شما طراحی کردید حاضر به پرداخت هزینه های زیادی هستند. این مدل از کسب درآمد می تواند به صورت دیگری هم باشد. این مدل بسیار عجیب تر از مورد قبلی است. شما می توانید پیدا کردن و خریدن دامنه هایی که کوتاه و خوب هستند. در آینده آن ها را با قیمت های 2 تا 50 برابری به فروش برسانید. بسیاری از سایت ها از این طریق درآمد های فوق العاده کسب کرده اند.

کسب درآمد با استفاده از برنامه نویسی نرم افزار

یکی دیگر از بهترین ایده ها برای کسب درآمد غیر فعال کسب درآمد از طریق برنامه نویسی است. برنامه نویسان که نرم افزارهایی را برای کامپیوتر و موبایل و سایر پلتفرم ها می نویسند ، تنها با یک بار برنامه نویسی و با چندین بار آپدیت و رفع اشکال می توانند تا مدت های طولانی از آن نرم افزار جذب درآمد کنند. این کار به نسبت کارهایی که در قبل به شما گفتیم نیازمند مهارت و تخصص بیشتری است اما در عوض درآمد آن نیز می تواند فوق العاده بیشتر باشد. علاوه بر فروش نرم افزار شما از طریق برنامه نویسی می توانید

دوره های آموزشی فوق العاده تولید کنید و همان گونه که در پاراگراف فروش دوره های آموزشی به شما گفتیم از طریق فروش دوره های خود نیاز به جذب درآمد بپردازید.

کسب درآمد غیر فعال از طریق فروش عکس و ویدئو و طراحی ها

عکاسان و فیلم برداران صرفاً از طریق عکاسی مجالس و عکاسی هنری درآمد زایی نمی کنند. اگر سری به سایت هایی مثل شاتراستوک بزنید، می بینید که بسیاری از طراحان، عکاسان و فیلم برداران تصاویر خلق شده خود را به فروش می رسانند. شما می توانید با استفاده از مهارت های طراحی و گرافیکی طرح های لایه باز خود را برای شخصی سازی و استفاده دیگران به فروش برسانید. می توانید عکس های زیبایی بگیرید که دیگران در کار خود به آن نیاز دارند و از آن استفاده می کنند. می توانید با گرفتن ویدئو های کوتاه و بلند درآمد غیر فعال جذب کنید. بله! یک بار عکاسی، طراحی و فیلم برداری (کاشت) و بار ها فروش و درآمد زایی (برداشت) می توانید سایت برای فروش فایل هایتان بسازید و یا در سایت های چند فروشنده و ... شروع به فروش کنید مانند شاتراستوک . پروفیسور آی تی و...

ایجاد یک وبلاگ

محبوب ترین روش کسب درآمد غیرفعال، وبلاگ نویسی است. این کار به تعداد زیادی وبلاگ نویس و کارآفرین کمک کرده است تا از راه لینک های مرتبط، کلاس های آموزشی، پست های دارای حمایت مالی، کتاب ها و جز آن درآمد داشته باشند. درست است که برای موفقیت در این زمینه نیاز به قدری تلاش اولیه می باشد، ولی آن را می توان یکی از پایدارترین روش ها برای جلب مخاطب از راه ترافیک سازمانی و اجتماعی با استفاده از اطلاعات کاربران وبلاگ دانست. در نتیجه ایجاد و اداره یک وبلاگ را می توان یکی از ساده ترین راه ها برای داشتن درآمد غیرفعال تلقی نمود

دیزایری اودیک بنیان گذار شرکت هافبنکت می گوید: «من وبلاگ خود را برای گفتگو درباره راه هایی برای نزدیک شدن بیشتر به راه اندازی کسب و کار شخصی تاسیس کرده و در نتیجه آن داستان های شخصی فراوانی را به اشتراک گذاشتم. این داستان ها اغلب کوتاه بوده و ابزارهای مورد استفاده من در صورت مفید بودن جزئی از نوشته های وبلاگ بودند. در نتیجه برخی شرکت های مرتبط برای افزوده شدن لینک های خودشان در وبلاگ من ابراز علاقه کرده و من به برنامه لینک دادن به آن شرکت ها در ازای کسب درآمد از این

شیوه تبلیغ پیوستم. در حال حاضر من بیش از 4 سال است که کسب و کارهای شخصی را در وبلاگ خود بررسی می‌کنم و این لینک‌ها هر ماه درآمدی چهاررقمی را نصیب من می‌سازند؛ چرا که مردم مقالات من را خوانده و از محصولات معرفی شده در وبلاگم استفاده می‌کنند. استفاده از وبلاگ، راهی عالی برای افزودن یک درآمد غیرفعال برای کسب‌وکار به شمار می‌آید؛ به ویژه اگر شما محصولاتی برای فروش به صورت غیرفعال نداشته باشید»

پست‌های مورد حمایت مالی اینستاگرام

اگر اینستاگرام را آن طور که من دوست دارم، دوست داشته باشید، ممکن است زمان گردش در آن را به فرصتی برای ارسال پست تبدیل کنید که به شما کمک می‌کند درآمد غیرفعال خود را به صورتی چشمگیر افزایش دهید. بهترین مسئله درباره اینستاگرام این است که می‌توانید به صورت رسمی و برای تقریباً هر چیزی در آن صفحات طرفداری تعریف کنید. چه بسا این که شما علاقه‌مند به گشت‌وگذار، مد، زیبایی، دکور منزل یا هر چیز ویژه دیگری باشید، مخاطب خاص آن در اینستاگرام وجود دارد. راز دستیابی به دنبال‌کنندگان زیاد در اینستاگرام به شکل ویژه مرتبط با محتوایی است که توسط آنها تولید می‌شود. در نتیجه مطمئن باشید که یک حوزه خاص را دنبال می‌کنید به گونه‌ای که افراد دنبال کننده شما می‌توانند رویتان حساب باز کرده و انتظار محتوای مشابه بیشتری داشته باشند. در بئو اینستاگرام خودتان، حتما نشانی پست الکترونیک یا وب سایت خود را اضافه کنید. با رشد هر چه بیشتر حساب کاربری، درخواست‌ها برای پست‌های دارای حامی مالی یا همان sponsored content افزایش یافته و به شما اجازه می‌دهد تا از اینستاگرام کسب درآمد نمایید. هر چه پست‌های شما در اینستاگرام لایک بیشتری بگیرد، افراد بیشتری به شما دسترسی داشته و در نتیجه می‌توانید مطمئن باشید که محتوای تولیدی شما تعامل بیشتری برانگیخته است.

ایجاد یک فروشگاه آنلاین با قابلیت چاپ سفارشی

در حالی که تجارت الکترونیکی یکی از محبوب‌ترین راه‌ها برای ایجاد درآمد غیرفعال در حال حاضر به شمار می‌آید، چاپ سفارشی می‌تواند بسیار جذاب تلقی می‌گردد. چاپ سفارشی می‌تواند به شما امکان دهد تا تصاویر گرافیکی را روی محصولات نظیر لباس، ماگ، فرش، پوسته تلفن، کیف و جز آن داشته باشید. جالب‌ترین مسئله در این بین این است که شما می‌توانید محصولات با برند خود را از این طریق روانه بازار نمایید. نکته ضروری

در مقابل ، داشتن اطلاعاتی مناسب از طراحی گرافیکی است؛ چراکه حاشیه‌ها در این بازار بسیار کوچک بوده و نمی توان سفارش‌ها را برون سپاری نمود. با این وجود، اگر شما بتوانید طراحی‌های برنده‌ای را از خود ارائه نمایید، فروشتان چشمگیر خواهد بود. به علاوه در این جا تنها با خود رقابت می‌کنید و نیاز نیست نگران دیگران باشید.

سرمایه گذاری در سهام

سرمایه گذاری در بازار سهام یکی از روش های کسب درآمد غیرفعال به حساب می آید. زمانی که به پولدارترین افراد دنیا نگاه می‌کنید، متوجه می‌شوید که سهام نقشی مهم در حساب‌های بانکی پرپول آنها دارند. وارن بافت با وجود این که روزانه 500 صفحه مطالعه می‌کرد به پای شما نمی رسید. او گزارش‌های سالانه کسب‌وکار را می‌خواند. با مطالعه گزارش‌های سالانه کسب‌وکار به صورت مداوم او به شکلی بهتر متوجه می‌شد که یک کسب‌وکار به خوبی عمل می‌کند یا نه. بدین ترتیب می‌توانست با دید بهتری در بازار سهام سرمایه گذاری نماید. در نتیجه در حالی که عمل سرمایه گذاری در بازار سهام کاری نسبتاً غیرفعال به شمار می‌آید، پژوهش لازم برای کسب آگاهی عملی فعال به شمار می‌آید. هنوز هم سرمایه گذاری در بازار سهام می‌تواند به شما برای کسب درآمد غیرفعال کمک کند که بسیار فراتر از چیزی است که در یک شغل رسمی به دست می‌آورید. در نتیجه این ایده کسب درآمد غیرفعال را در صورتی که علاقه‌مند به مطالعه عملکرد کسب‌وکارهای مختلف می‌باشید، حتما امتحان نمایید.

خرید ملک

بسته به این که چه جایی را خریداری می‌کنید، خرید املاک می‌تواند راهی مناسب برای ایجاد درآمد غیرفعال تلقی گردد. با کسب آمار دقیقی از میزان رشد شهرهای مختلف ایران از لحاظ مسکن می توانید پیش بینی کنید خرید ملک در کدام ناحیه به صرفه تر بوده و می توانید با پیش فروش کردن آپارتمان‌ها ، هزینه کمتری داشته و پس از تکمیل ساختمان، فروش آن می‌تواند برای شما منفعت به همراه داشته باشد. به مانند تمامی زمینه‌های سرمایه گذاری دیگر، خرید ملک با ریسک همراه است. در نتیجه لازم است که پیش از آن با یک مشاور مسکن مشاوره کنید تا بهترین نتیجه عاید شما گردد.

کرایه دادن بخش‌هایی از خانه خود به مسافران

می‌توانید محل اقامت خود را برای اقامت شبانه به مسافران کرایه دهید و از این طریق درآمد غیر فعال کسب کنید. مسئله جالب در این جا این است که شما واقعا نیازی به خرید یک ملک جدید برای این کار ندارید. شما می‌توانید یک اتاق خالی یا بخشی از محل سکونت فعلی خود را برای این کار در نظر بگیرید. همین طور سایت هایی مثل جاکو ، میزبون ، املاک باشی ، اتاقک و شب به عنوان بزرگترین پایگاه داده برای اقامت های شبانه به تازگی بخشی را به عنوان تجربیات سکونت ایجاد کرده که به شما اجازه می‌دهد رخدادهای را نیز میزبانی نمایید که البته چیزی فراتر از درآمد غیرفعال می‌باشد

ساخت وبسایت

ساخت وبسایت یا برند ویژه می‌تواند یک منبع مطمئن درآمدی از نوع غیرفعال به شمار آید. برخی این کار را به شرکت‌های بازاریابی یا فریلنسرها می‌سپارند. ولی برخی دیگر از منابع آموزشی آنلاین استفاده کرده و دانش خود را از راه آموزش در اختیار دیگران قرار می‌گذارند. از سوی دیگر می‌توانید محصولاتی را چه فیزیکی و چه دیجیتالی به فروش برسانید. در هر صورت از راه ایجاد یک وبسایت شما می‌توانید روی چیزی که می‌فروشید و پولی که به دست می‌آورید کنترل داشته باشید. در نهایت ، موفقیت شما در دستان خودتان است و شما باید تعیین کنند که برندگان چه جیتی بگیرد.

فروش ویدئو

ما در روزگار و شرایطی زندگی می‌کنیم که در آن مردم به محتوا توجه چشم‌گیری دارند و شما با فروش محتوا می‌توانید به صورت دائمی درصدی از فروش یک محصول را به عنوان درآمد غیرفعال از آن خود کنید. اگر شما همواره خود را در میان درام و هیجان می‌بینید، ممکن است تلفن خود را بیرون آورده و یک ویدئو ضبط نمایید. این کار می‌تواند به شما کمک کند تا قدری درآمد غیرفعال داشته باشید. چرا؟ برای این که می‌توان آن ویدئو را به یک سایت خبری فروخت. اگر این ویدئو بازدیدکنندگان کافی داشته باشد، می‌توانید پس از گذشت چند هفته، ماه و گاه سال هنوز هم درآمد داشته باشید. مسلما راحت‌ترین راه برای اقدام کردن رفتن به رویدادهای عمومی نظیر تظاهرات، تجمعات، و جشن هاست. در هر صورت شما فرصت‌هایی برای فروش محتوای کاری خود به دست می‌آورید

سهام شرکت

از کار رسمی تمام وقت نیز می‌توان یک منبع درآمد غیرفعال ساخت. همواره ساعاتی که شما کار می‌کنید تعیین کننده نیست. با این وجود سهام شرکت یا هر طرح بازنشستگی مبتنی بر شرکت دیگر می‌تواند به شما کمک کند تا درآمد غیرفعال ماندگار داشته باشید. من در واقع این روش کسب درآمد غیرفعال را برای پرداخت قسط‌های آپارتمانم به کار می‌گیرم. با این روش پرداخت قسط‌ها تنها دو سال طول کشید. مسلماً شما نیز احتمالاً دوست دارید بخشی از پول خود را سرمایه‌گذاری نمایید، ولی اگر واقعاً قصد این کار را داشته باشید، اضافه پرداخت شرکت شما می‌تواند یک گزینه مناسب به شما باشد (به من اعتماد کنید، افراد کمی این کار را انجام می‌دهند). اگر شما کاری تمام وقت دارید، می‌توانید بخشی از سهام شرکت خود را درخواست نمایید. قطعاً در آینده من را دعا خواهید کرد.

فیلم‌های کوتاه بسازید

اگر به شما بگویم این روزها فیلم‌های کوتاه بیش‌تر از فیلم‌های بلند تلویزیونی و سینمایی طرفدار دارند، اغراق نکرده‌ایم. مردم – و بیشتر قشر جوان – می‌خواهند فیلم‌های مورد علاقه خود را در گوشی همراه ببینند و دیگر مثل گذشته به تلویزیون علاقه زیادی ندارند. موضوع‌های مختلفی برای تولید فیلم‌های کوتاه وجود دارند که می‌توان از آنها کسب درآمد کرد. بهترین نمونه فیلم‌های کوتاه در اینستاگرام قابل مشاهده هستند. فیلم‌های کوتاه پتانسیل زیادی برای تبلیغ محصول دارند. می‌توانید با ساخت فیلم‌های کوتاه تبلیغاتی درآمد زیادی کسب کنید. برای ساخت فیلم کوتاه، به یک اکسپ کوچک و دوربین فیلم‌برداری نیاز خواهید داشت. هرچند تلفن‌های همراه هوشمند درجه یک نیز همه این امکانات را برایتان فراهم می‌کنند. تخصص مورد نیاز در این زمینه، آموزش نرم‌افزار ویرایش فیلم است. استارت‌آپ دیرین دیرین یکی از بارزترین نمونه‌ها برای این روش کسب درآمد اینترنتی است. در حال حاضر این استارت‌آپ برای ساخت هر کلیپ و فیلم کوتاه برای تبلیغات مبالغی سیار هنگفتی دریافت می‌نماید که حاصل سال‌ها برنامه‌ریزی و تلاش دست‌اندرکاران این استارت‌آپ جذاب است.

دستیار مجازی شوید

یکی دیگر از روش‌های کسب درآمد از اینترنت دستیار مجازی است. شاید این واژه تا به‌حال به گوش‌تان نخورده باشد. دستیار مجازی به کسی گفته می‌شود که به‌صورت آنلاین مشتریان یک شرکت، بانک یا سازمان را مدیریت می‌کند. دستیار مجازی می‌تواند مدیریت شبکه‌های اجتماعی، رزرو بلیط سفرهای هوایی، پاسخ دادن به ایمیل‌ها و ... را بر عهده

بگیرد. او باید به سوالات مشتریان پاسخ بدهد و اطلاعات مورد نیاز را در اختیارشان بگذارد. بهترین قسمت **کسب درآمد از اینترنت** از طریق شغل دستیار مجازی، انتخاب نرخ، وظایف و حتی مشتریان است. به این معنا که یک دستیار مجازی فقط کارهایی را انتخاب می‌کند که به آن علاقه دارد. در عین حال در وقت خود صرفه‌جویی می‌کند. در طی سه سال گذشته تقاضا برای دستیار مجازی تا ۹۵ درصد در کل دنیا رشد داشته است. شما می‌توانید با یک شرکت خصوصی که در زمینه فروش لوازم بهداشتی فعالیت می‌کند، وارد همکاری شوید. آن‌ها برای فروش محصولات خود در وبسایت یا شبکه‌های اجتماعی فعالیت می‌کنند.

ممکن است تقاضا برای محصولات آن‌ها آنقدر زیاد باشد که قادر به پاسخ دادن نباشند؛ بنابراین به یک نفر نیاز دارند که در وبسایت یا شبکه‌های اجتماعی حضور داشته باشد تا بتواند به مشتریان و متقاضیان محصولاتشان پاسخ دهد. شما این کار را بر عهده بگیرید. برای دستیار مجازی شدن به تخصص و سرمایه خاصی احتیاج ندارید. اگر از روابط عمومی خوبی برخوردارید، می‌توانید این راه را برای کسب درآمد از اینترنت در پیش بگیرید. برای تبدیل شدن به یک دستیار مجازی در هر حرفه‌ای که در آن تخصص دارید می‌توانید از پلتفرم‌های پونیشا، نویسش و یا پارسکدرز و سایر سایت‌های کسب و کار فریلنسری استفاده نمایید. تعداد کاربران بالا، قیمت مناسب، کم بودن هزینه‌های اشتراک از جمله معیارهایی است که می‌توانید برای انتخاب یک پلتفرم مناسب برای دستیار مجازی شدن از آنها استفاده نمایید.

معلم آنلاین انگلیسی شوید

این روزها بسیاری می‌خواهند زبان انگلیسی را یاد بگیرند. اکنون تقاضا برای یادگیری این زبان بیش از گذشته افزایش یافته است. اگر در این رشته تحصیل کرده‌اید، می‌توانید به یک معلم زبان آنلاین تبدیل شوید. برای شروع از برنامه‌هایی مثل واتساپ، ایمو یا اسکایپ برای ایجاد ارتباط ویدئویی با شاگردان خود استفاده کنید. حتی می‌توانید در اینستاگرام برای آن‌ها کلاس‌های آنلاین بگذارید. ۹۰ دقیقه تدریس روزانه می‌تواند شما را به درآمد بالایی برساند. چون همه کلاس‌ها به صورت آنلاین برگزار می‌شوند بنابراین می‌توانید از بخش‌های مختلف کشور شاگرد داشته باشید. هیچ محدودیت جغرافیایی در کلاس‌های آنلاین زبان انگلیسی وجود ندارد. به اینستاگرام بروید و صفحاتی را که مربوط به آموزش زبان انگلیسی هستند، مشاهده کنید. در حال حاضر مدرسان زیادی هستند که زبان انگلیسی را از راه دور آموزش می‌دهند. اگر شما هم در این کار مسلط هستید، به آن‌ها بپیوندید. شهریه

عضوگیری را کم کنید تا شاگردان بیش‌تری داشته باشید. برای فعالیت در این روش کسب و کار باید تخصص کافی در زبان انگلیسی و حتی مدرک زبان داشته باشید. موسسه آموزش عالی آزاد سفیر و استارت‌آپ ۲۴ talk از جمله بهترین استارت‌آپ‌های آموزش آنلاین انگلیسی هستند که هر یک به روش خاص خود اقدام به آموزش و برگزاری دوره‌های زبان انگلیسی برای کاربران اینترنت می‌نمایند.

پادکست

ساخت پادکست یکی دیگر از راه‌های کسب درآمد از اینترنت به شمار می‌رود که این روزها طرفداران زیادی در بین کاربران اینترنتی پیدا کرده است. اکنون بسیاری از کاربران فرصت تماشای فیلم یا خواندن محتواهای متنی را ندارند. آن‌ها ترجیح می‌دهند به جای این کار یک پادکست گوش کنند. پادکست می‌تواند شامل یک کتاب الکترونیکی، مطلبی روانشناسی، داستانی خواندنی، یک مطلب آموزنده یا دکلمه‌ای آرامش‌بخش باشد. مهم‌ترین نکته در ساخت پادکست‌ها داشتن صدایی دلنشین و رسا است. واژه موفقیت را در گوگل تایپ کرده و صفحه نتیجه‌ها را بررسی کنید. تمام وبسایت‌هایی که در مقابل شما قرار می‌گیرند، در زمینه موفقیت کار می‌کنند. در این وبسایت‌ها بخشی از محتوا به پادکست‌های انگیزشی اختصاص دارد و فردی با صدای آرام و دلنشین یک متن انگیزشی را با پس زمینه آهنگی زیبا بازگو می‌کند. پس اگر صدای خوبی دارید، فرصت را از دست ندهید و به فکر ساخت پادکست باشید. برای این کار به یک نرم‌افزار ضبط صدا نیاز دارید. می‌توانید با کسب اجازه از نویسنده یک کتاب یا ناشر آن، کتاب او را به فایل صوتی تبدیل کنید. این نوع پادکست‌ها آرام‌بخش هستند و عده زیادی به آنها علاقه دارند. برای معرفی پادکست‌های خود در اینترنت، باید سایت اینترنتی فروشگاهی در اختیار داشته باشید. استارت‌آپ پادکست ۱۰ صبح از جمله استارت‌آپ‌های موفق در این روش کسب درآمد از اینترنت است که توانسته محصولات خود را به کاربران ارائه نماید و در این راه موفق بوده است.

فروش کتاب

حتی اگر به هیچ‌یک از موارد گفته شده علاقه ندارید، می‌توانید به‌صورت اینترنتی کتاب بفروشید. برای این کار کافی است یک وبسایت یا یک صفحه در یکی از شبکه‌های اجتماعی داشته باشید و کتاب‌های محبوبی که بیش‌ترین فروش را دارند به مخاطبان خود معرفی کنید. برای جذاب‌تر کردن قسمت معرفی، بخشی از کتاب را خلاصه‌وار توضیح

دهید. علاوه بر این می‌توانید برخی از کتاب‌ها را در شبکه‌های اجتماعی یا وبسایت خود به‌صورت فایل PDF منتشر کنید. یک راه دیگر این است که از وبسایت‌های بزرگی که در زمینه کتاب فعالیت دارند، کتاب خریداری کرده و آن‌ها را به کاربران سایت و دنبال‌کننده‌های خود در شبکه‌های اجتماعی بفروشید. اکنون کتاب‌های کاغذی گران‌قیمت هستند. پس شما می‌توانید کتاب‌های الکترونیکی خود را با قیمت کمتری عرضه کنید. با توجه به اینکه در این عرصه رقبای اینترنتی بسیاری خواهید داشت، آشنایی با سئو و روش‌های افزایش ترافیک سایت می‌تواند ابزاری عالی برای شما باشد. یکی از نمونه‌های موفق این روش کسب درآمد از اینترنت استارت‌آپ کتاب سبز است که با ارائه تنوعی بالا از انواع کتاب‌های صوتی و متنی توانسته جایگاه مناسبی در بین کاربران برای خود فراهم آورد.

ترجمه

یکی دیگر از روش‌های کسب درآمد از اینترنت ترجمه فیلم و مطالب مفید است. این کار درآمد بالایی دارد. اگر در زبان انگلیسی مهارت بالایی دارید، می‌توانید فیلم‌های کوتاه خارجی را به زبان فارسی ترجمه کنید. البته این را هم اضافه کنیم که به صداگذاری نیازی ندارید. تنها با ترجمه و زیرنویس کردن آنها می‌توانید مفهوم را به کاربران انتقال دهید. می‌توانید تخصصی‌تر عمل کرده و تنها در یک زمینه خاص کار ترجمه فیلم‌های خارجی را انجام دهید. بسیاری از مردم به فیلم‌های سینمای هالیوود علاقه زیادی دارند. با ترجمه جدیدترین فیلم‌های خارجی جای خوبی در این میدان برای خودتان باز کنید. برای اینکه بتوانید از طریق ترجمه، درآمد به دست آورید باید سطح زبان انگلیسی شما بالا باشد. پس از آن، تنها با داشتن تلفن همراه و استفاده از نرم‌افزار موبایلی می‌توانید کسب و کارتان را آغاز کنید. استارت‌آپ ترجمیک یکی از نمونه‌های موفق در زمینه ترجمه در ایران است که با داشتن نیروهای متخصص و حرفه‌ای توانسته خدمات شایانی را به کاربران ارائه نماید. استفاده از خدمات این استارت‌آپ برای اکثر کاربران رضایت‌بخش بوده و کیفیت مناسبی را برای آنها رقم زده است.

داستان نویسی

اگر قلم شیوایی دارید به داستان‌نویسی روی بیاورید. برای این کار، صفحه‌ای در یکی از شبکه‌های اجتماعی راه‌اندازی کرده و سپس یک داستان را به‌صورت بریده بریده برای دنبال‌کننده‌های خود منتشر کنید. در داستان‌نویسی اینترنتی بهتر است از انتشار داستان‌های

طولانی خودداری کنید. توصیه می‌شود هر قسمت را در یک برگه بنویسید و سپس منتشر کنید. با این کار کاربران برای خواندن ادامه مطلب مشتاق‌تر می‌شوند و دوباره به صفحه شما باز می‌گردند. از طریق یک صفحه داستان‌نویسی می‌توانید مخاطبان زیادی پیدا کنید و با تبلیغات پول خوبی به‌دست آورید. آنچه برای راه‌اندازی این کسب و کار در اینترنت بدان نیازمندید، طراحی سایت اینترنتی و سئو است. سایت اینترنتی کافه داستان یکی از نمونه‌های سایت‌های داستان‌نویسی در ایران است. شما هم می‌توانید با طی کردن مسیر این استارت‌آپ در این عرصه موفق باشید.

گرافیک و فتوشاپ

یکی دیگر از راه‌های پول درآوردن در اینترنت، گرافیک و فتوشاپ است. می‌توانید برای وب‌سایت‌های بزرگ، بنر و تصویر طراحی کنید. اغلب شرکت‌های طراحی سایت به گرافیکست نیاز دارند. زیرا طراحی قالب وب‌سایت کاری حرفه‌ای است که باید توسط یک گرافیکست انجام شود. فتوشاپ کردن تصاویر کاربران شبکه‌های اجتماعی از دیگر راه‌های کسب درآمد از اینترنت است. بسیاری از کاربران صفحه‌های اجتماعی اهمیت زیادی به عکس‌های پروفایل یا صفحه خود می‌دهند. شما می‌توانید با فتوشاپ کردن تصاویر آن‌ها درآمد خوبی کسب کنید. برای این کار یک صفحه در یکی از شبکه‌های اجتماعی (مثلاً اینستاگرام) راه‌اندازی کنید. سپس در صفحه خود بنویسید که فتوشاپ کار تصویر هستید و در ازای آن مبلغ مشخصی را دریافت می‌کنید. همچنین می‌توانید از طریق ویرایش فیلم جشن‌های خاص (عروسی، جشن تولد و ...) برای خود یک شغل اینترنتی دست‌وپا کنید. البته برای موفقیت در این شغل باید اعتبار زیادی داشته باشید تا دیگران به شما اعتماد کرده و فیلم‌ها و عکس‌های شخصی خود را به شما بسپارند. لازمه کسب درآمد از این طریق تسلط به نرم‌افزارهای گرافیکی مانند فتوشاپ، کورل و یا افترافکت دارد که هر کدام از آنها نرم‌افزارهای تخصصی در این حوزه محسوب می‌شوند. از این‌رو قبل از ورود به این عرصه بایستی توانایی فردی خود را در این نرم‌افزارها به حد قابل قبولی برسانید. استارت‌آپ فتوشاپ کار یکی از نمونه استارت‌آپ‌های فعال در زمینه گرافیک و کارهای طراحی است که خدمات متنوعی در این زمینه ارائه می‌نماید. شما نیز برای تبدیل شدن به چنین استارت‌آپی نیاز به تخصص در نرم‌افزارهایی مرتبط خواهید داشت.

عکاسی و فیلم‌برداری

اگر عکاس و فیلمبردار خوبی هستید، می‌توانید از طبیعت یا سوژه‌های خاص فیلمبرداری و عکاسی کنید. مثلاً عکاسی از یک مکان تاریخی یا طبیعت بکر که تا به حال ناشناخته مانده است، می‌تواند برای بسیاری از کاربران اینترنتی جذاب باشد. البته نوع عکاسی و فیلمبرداری شما اهمیت زیادی دارد. اگر در این کار حرفه‌ای عمل کنید می‌توانید خیلی زود به فرد معروفی تبدیل شوید. حتی می‌توانید برای شرکت‌ها و کارخانه‌های بزرگ به عنوان عکاس کار کنید. از محصولات آن‌ها به شکل هنرمندانه عکاسی کنید تا جذاب‌تر به نظر برسند. بسیاری از شرکت‌ها برای معرفی محصولات خود در وبسایت یا شبکه‌های اجتماعی به عکاس و فیلمبردار نیاز دارند. شما می‌توانید پیش‌قدم شوید و به آن‌ها پیشنهاد همکاری دهید. نیازهای اولیه این کسب و کار، داشتن یک دوربین مدرن امروزی و آشنایی با نرم‌افزارهای گرافیکی است. استارت‌آپ‌های عکس‌ها و استوک فوتو از نمونه‌های موفق استارت‌آپی در این زمینه می‌باشند که با صرف هزینه‌های بسیار کم به موفقیت‌های چشم‌گیری نیز در این زمینه دست یافته‌اند.

فروش جزوه ها و فایل های آموزشی

چنانچه در رشته یا مهارتی سابقه دارید و می‌توانید آن را به دیگران آموزش دهید، وقت آن است که با درست کردن فایل‌های آموزشی به صورت متنی یا ویدیویی اقدام به کسب درآمد در اینترنت کنید. در اینترنت پلتفرم‌هایی برای چنین کسب و کاری وجود دارد که شما را از راه اندازی سایت و تبلیغ برای آن نیز بی‌نیاز می‌سازد. با ورود به سایت‌هایی مانند فرادرس و پروفیسور آی تی می‌توانید جزوه‌های آموزشی خود را برای فروش در معرض دید عموم قرار دهید. معروف‌ترین سایت ایرانی فعال در این روش کسب درآمد اینترنتی که احتمالاً شما هم از مشتریان خدمات آنها هستید، وبسایت فرادرس است.

آموزش آشپزی و خانه داری

با داشتن صفحه اینستاگرامی و اندکی مهارت در آشپزی و خانه‌داری می‌توانید این اصول را با سایر کاربران به اشتراک بگذارید و از این راه به کسب درآمد برسید. چنین محتوایی طرفداران بسیار زیادی در اینترنت داشته و خانم‌هایی که فرصت کافی برای ایده‌پردازی ندارند، مشتری همیشگی‌تان خواهند بود. پس از رونق گرفتن صفحه‌تان می‌توانید با دریافت تبلیغات، درآمد کسب کنید. استارت‌آپ نی نی سایت در حال حاضر یکی از نمونه استارت‌آپ‌های موفق در این زمینه است که هم به آموزش آشپزی و خانه داری پرداخته و هم به عنوان یک وبلاگ موفق فعالیت دارد.

کارشناس سئو

اگر در زمینه افزایش ترافیک سایت و سئوی محتوای آن تخصص داشته باشید، به راحتی می‌توانید این مهارت را تبدیل به درآمد در فضای اینترنت کنید. فضای اینترنت پُر از تبلیغاتی است که در آن افراد به دنبال کارشناس سئو برای رونق بخشیدن به سایت‌شان هستند. برای آغاز این کسب و کار نیازی به سرمایه یا پیش‌نیاز نخواهید داشت. تنها به آگهی‌های موجود در این زمینه مراجعه کنید.

مربی ورزشی آنلاین

در سال‌های اخیر به دلیل اهمیت ورزش در سلامت افراد، ارائه خدمات مربی ورزشی آنلاین نیز رونق بسیاری یافته است. شما هم اگر با سبک‌های مختلف ورزشی و بدن‌سازی و لاغری آشنا هستید، می‌توانید از این استعداد و مهارت برای کسب درآمد در اینترنت استفاده کنید. برای ایجاد این کسب و کار نیاز به فضایی برای تبلیغات و معرفی مزیت‌های کارهایتان خواهید داشت. از جمله نمونه استارت‌آپ‌های موفق در این زمینه می‌توان به بادی من و با مربی اشاره نمود.

خرید و فروش دامین های رند

یکی دیگر از روش‌های کسب درآمد از اینترنت، خرید و فروش دامین‌هایی با آدرس جذاب و پُرطرفدار است. افراد زیادی برای راه‌اندازی سایت اینترنتی دنبال آدرس سایت‌های بهینه و مرتبط هستند، اما همان‌طور که می‌دانید آدرس‌های اینترنتی کاملاً یکتا بوده و شما می‌توانید با خرید این URL و فروش آن‌ها به قیمت‌های بالاتر به کسب درآمد بپردازید. برای شروع این کسب و کار نیاز به سرمایه‌ای در حد چند میلیون تومان خواهید داشت.

کسب درآمد از اینستاگرام

در سال 2012 شرکت اینستاگرام توسط شرکت فیسبوک خریداری شد و بسیاری از برنامه‌های بازاریابی و تبلیغات فیسبوک به این برنامه انتقال یافت. اما کاربران نیز می‌توانند از این ابزار برای کسب درآمد استفاده کنند. هنرمندان، ورزشکاران معروف، فوتبالیست‌ها و افرادی که دارای قابلیت‌های منحصر به فرد مانند طنز یا کارهای خارق‌العاده هستند، در

اپلیکیشن اینستاگرام می‌توانند فیلم، عکس، لایو یا پخش زنده، و استوری بگذارند و از این طریق فالوور یا دنبال‌کننده بیشتری جذب کنند. هرچه تعداد دنبال‌کننده این پیج‌ها بیشتر باشد، یعنی نرخ تعامل پیج مورد نظر بالا بوده و با افراد بیشتری در ارتباط است. این موضوع باعث می‌شود که صفحه مورد نظر برای تبلیغات بسیار مناسب باشد و از تبلیغات به عنوان یک روش کسب درآمد بهره ببرد. حتی صاحب این پیج‌ها می‌توانند محصولات مختلفی را در این صفحات قرار دهند و به عنوان محصول بفروشند. برای کسب درآمد از اینستاگرام تنها لازم است که یک صفحه بسازید و با سایر کاربران موجود در اینستاگرام در ارتباط باشید. هرچه تعداد فالوورها و نرخ تعامل پیج شما بالاتر باشد، احتمال کسب درآمد شما بیشتر است.

فعالیت در سایت‌های کلیکی

اگر به دنبال یک روش کسب درآمد از اینترنت بدون کمترین دردسر ممکن و یا نیاز به مهارت ویژه هستید، حتماً سایت‌های کلیکی را دنبال کنید. این سایت‌ها به عنوان واسطه شرکت‌های مختلف عمل می‌کنند و وظیفه آنها ایجاد بازدید برای وبسایت‌های مختلف است. شما به عنوان یک کارمند اینترنتی نیازی به آشنایی با تخصص خاصی ندارید و فقط با استفاده از یک کامپیوتر و یک خط اینترنت می‌توانید در طول روز درآمدی ثابت برای خود ایجاد کنید. روش کار این سایت‌ها بدین صورت است که شما یک حساب کاربری برای خود ایجاد می‌کنید و در ازای کلیک کردن بر روی برخی سایت‌های خاص و دیدن تبلیغات آنها، مبلغی بابت آن دریافت می‌کنید. میزان درآمد شما در این روش با میزان کلیک شما بر روی تبلیغات مختلف و دیدن آگهی‌های تبلیغاتی آنها در ارتباط است.

طراحی اپلیکیشن

با ظهور سیستم عامل اندروید و ios امروزه شاهد استفاده هر چه بیشتر از اپلیکیشن‌ها در گوشی‌های هوشمند هستیم. این گستردگی به حدی زیاد شده است که به اپلیکیشن‌هایی مشابه با کاربرد یکسان زیاد برمی‌خوریم. اپلیکیشن‌هایی در زمینه پیدا کردن آدرس، ارائه دستور آشپزی، اجرای مسابقه‌های مجازی و یا هر اپلیکیشن دیگری که به نظر شما خلاقانه باشد و در جذب مشتری موفق عمل کند، می‌تواند به شما در فرایند کسب درآمد از اینترنت کمک کند. البته فراموش نکنید که نیازسنجی بازار قبل از هر اقدامی، بسیار حیاتی است.

فعالیت به عنوان کارمند خانگی

برخی از شرکت‌ها برای کاهش هزینه‌های جاری خود و همچنین به دلیل نبود فضای کافی، به دنبال کارمندهای غیر حضوری و کارمند خانگی هستند که تمامی فعالیت‌های آنها را در منزل انجام داده و از حقوق و مزایای یک کارمند برخوردار می‌شود. تعداد این شرکت‌ها کم است و پیدا کردن آنها کمی سخت است، اما اگر بتوانید یک مورد از این شرکت‌ها را بیابید، هم می‌توانید در محیط منزل خود با خیال راحت به انجام کار بپردازید و هم از سایر روش‌های کسب درآمد از طریق اینترنت استفاده کنید. به عنوان مثال شما می‌توانید به عنوان منشی تلفنی یک شرکت یا مسئول دفتر یک مدیر شرکت فعالیت کنید و به طور همزمان به عنوان فریلنسر در زمینه تایپ و ترجمه نیز به کسب درآمد بپردازید.

روایت کتاب‌های صوتی

صنعت کتاب صوتی در حال رونق است، با این حال فقط ۵ درصد از کتاب‌ها تاکنون در قالب کتاب‌های صوتی منتشر شده‌اند. اگر سابقه بازیگری دارید یا اگر مردم می‌گویند صدای خوبی برای شرکت در رادیو دارید می‌توانید با ضبط نسخه‌های صوتی کتاب‌های مستقل و معروف پول بیشتری در بیاورید. سایت‌هایی مثل ACX نویسندگان را به مجریان کتاب‌های صوتی متصل می‌کنند. خب، چه یک نویسنده باشید که به دنبال روش‌های بیشتری برای فروش کتابتان هستید، چه یک هنرپیشه/صداپیشه باشید که به دنبال کسب درآمد بیشتر هستید، می‌توانید خدماتتان را بصورت آنلاین بفروش برسانید.

مقاله‌نویس یا نویسنده اخبار آنلاین

این روزها نیاز نیست مدرک روزنامه نگاری داشته باشید تا بتوانید به عنوان یک خبرنگار یا مقاله‌نویس آنلاین پول در بیاورید. همچنین وبسایت‌های جدید زیادی وجود دارد که همیشه برای پوشش محلی‌شان به کمک احتیاج دارند.

ره صد ساله در یک شب!

دو طیف از افراد جامعه به سمت کسب درآمد از طریق اینترنت می‌روند که دسته اول افراد تنبل و دسته دوم افراد فعال در حوزه دیجیتال هستند. یکی از مشکلاتی که دسته اول با آن دست و پنجه نرم می‌کنند این است که می‌خواهند راه صد ساله را در یک شب طی کنند.

خبر بد در این زمینه این است که چنین موضوعی به هیچ وجه امکان پذیر نیست و فضای کسب و کار آنلاین به مشاغل و مهارت متناسب با آن نیاز دارد تا بتوانید به موفقیت برسید.

باآرزوی موفقیت برای شما

www.arhezareh.ir